



Nous recherchons

un Commercial (H/F) sédentaire spécialisé dans les produits sportifs

et passionné(e) par le sport et la nutrition.

Missions :

- Développer la marque sur le territoire national,
- Promouvoir les produits de l'entreprise lors de salons ou événements sportifs
- Négocier auprès des centrales d'achat et boutiques indépendantes
- Trouver et développer des partenariats

Votre profil :

- **Formation commerciale** (BTS Management Commercial Opérationnel...)
- Avoir des connaissances dans les tâches de community manager
- **Expérience de 3 ans minimum**
- Posséder une parfaite connaissance des techniques commerciales.
- Exceller dans la relation clients en représentant une marque auprès des revendeurs.
- Force de proposition et ténacité
- Avoir le goût du challenge
- Excellentes compétences en communication et en vente
- Dynamique, motivé(e) et autonome

Si vous êtes intéressé(e) par cette offre, merci d'envoyer votre candidature.

Contrat : CDI, Temps plein

Rémunération : à partir de 2 000,00€ par mois (fixe plus commission sur vente)

Environnement de travail :

- Bureau (ordinateur et téléphone)
- En présentiel

Programmation :

- Du lundi au vendredi
- Travail en journée